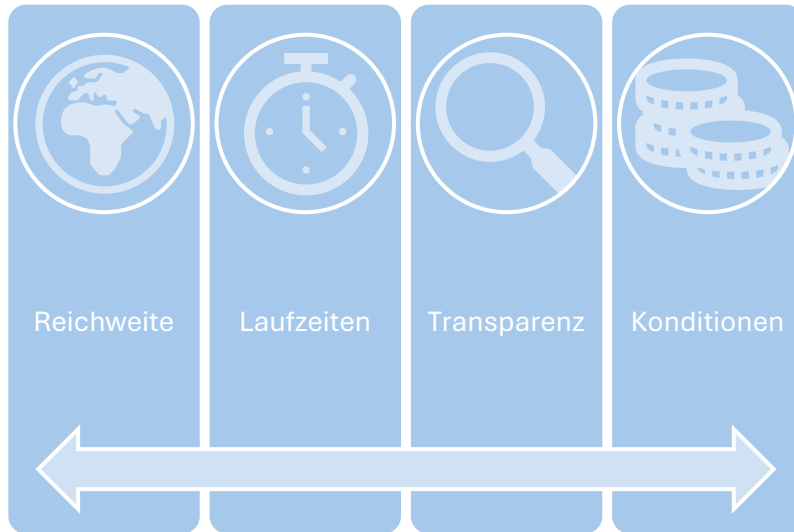




Stückgut im Netzwerk. Stark im Wettbewerb.

Mehr Reichweite. Zusätzliche Relationen.
Neue Geschäftsmöglichkeiten.

MARKTANFORDERUNGEN

Kundenerwartungen steigen**Netzwerkfähigkeit wird zum Wettbewerbsfaktor.**

Entscheidend ist, wie Sie Netzwerkstärke für Ihr Unternehmen nutzen.

Der Stückgutmarkt verändert sich spürbar.

Der Stückgutmarkt verändert sich. Industrie- und Handelskunden erwarten heute mehr als den Transport von A nach B: verlässliche Laufzeiten, durchgängige Statusinformationen, stabile Prozesse und Reichweite in Deutschland und Europa.

Was Kunden heute erwarten

- Reichweite in Deutschland und Europa
- Verlässliche Laufzeiten und stabile Prozesse
- Transparenz durch Tracking und Statusdaten
- Wettbewerbsfähige Konditionen bei gesicherter Qualität

Für Spediteure bedeutet das

Wer diese Anforderungen allein nur begrenzt abbilden kann, benötigt leistungsfähige Netzwerkstrukturen, ohne dabei die eigene Identität und unternehmerische Selbstständigkeit aufzugeben.

LÖSUNG SIM CARGO

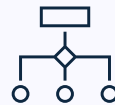
Wo eigene Stückgutlösungen an Grenzen stoßen

bietet ein leistungsfähiges Netzwerk entscheidende Möglichkeiten!

sim cargo eröffnet mittelständischen Speditionen den Zugang zu einem bestehenden Stückgutnetzwerk für Deutschland und Europa.

Statt Regionen, IT-Strukturen und Prozesse allein aufzubauen, nutzen die Partner ein vorhandenes System, das Reichweite, regionale Stärke und eine geregelte Zusammenarbeit verbindet.

Gemeinsam Challenges meistern



Klare Strukturen

Definierte Rollen, geregelte Gebiete und standardisierte Prozesse schaffen Verlässlichkeit im gesamten Netzwerk.



Gemeinsame Systemkraft

Im Verbund entstehen Reichweite, flächendeckende Leistungen und systemgestützte Prozesse, die ein einzelnes Unternehmen allein nur mit hohem Aufwand aufbauen könnte.



Sofort anschlussfähig

Netzwerk, IT-Plattform und operative Prozesse sind vorhanden. Die konkrete Einbindung wird auf die Rolle und die Voraussetzungen des neuen Partners abgestimmt.

**Wettbewerbs-
druck**



Umsatzpotenzial



IT-Anforderungen



Auslastung



WIRTSCHAFTLICHER NUTZEN

Ihr wirtschaftlicher Nutzen als sim cargo Partner**Zusätzliche Relationen**

Erschließen Sie nationale und internationale Verkehre über ein europaweites Netzwerk mit über 260 Speditionen.

Höhere Auslastung

24-Stunden-Einsatz der eigenen Fahrzeuge durch Übernahme von Hauptläufen möglich.

Zusätzliche Umsätze

Erweitern Sie Ihr Leistungsangebot und erschließen Sie neue Umsatzpotenziale über bestehende Netzwerkstrukturen.

Schneller wachsen im Verbund

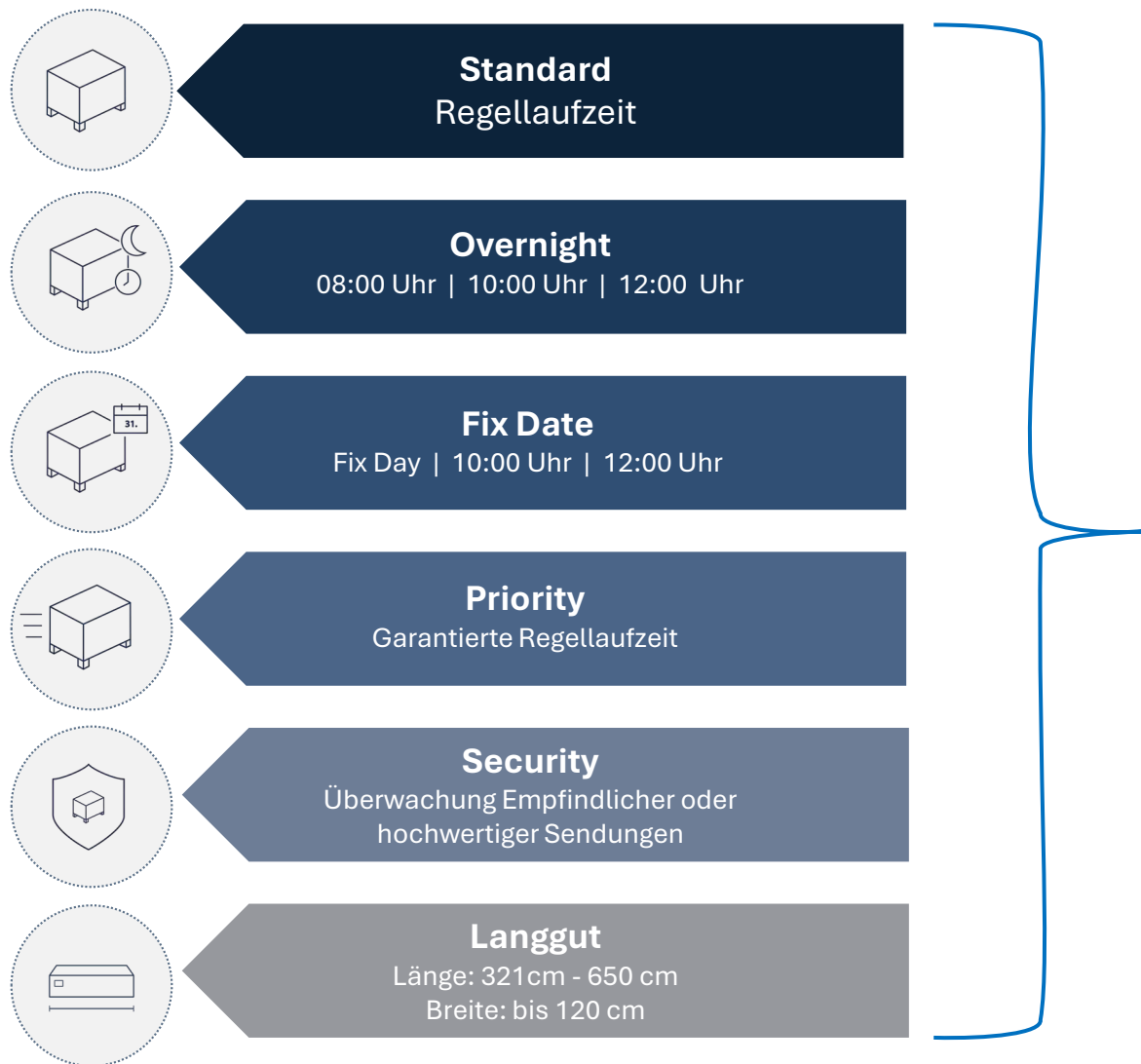
Erweitern Sie Ihr Leistungsangebot und Ihre Reichweite durch bestehende Netzwerkstrukturen statt durch langwierigen Eigenaufbau.

Bessere Einkaufsmöglichkeiten

Netzwerkeffekte schaffen Vorteile bei Transportabwicklung, Bündelung und Systemleistungen.

Zugang zu Europa

Direkter Zugang zu einem europäischen Netzwerk mit über 260 Depots, 19 TSP's und 37 Empfangsländern.



SIM CARGO SERVICE LEVEL

Optimaler Service für Ihre Kunden

Ein Hebel für Ihren Vertrieb!

Neben Serviceleveln buchbar:
netzwerkweiter Service

- Avisierung
- Abstellgenehmigung mit Bildausweis
- Bar-Nachnahme Selbstabholer
- Originalpapierauslieferung
- Originalpapierquittung
- Gefahrgut
- Hebebühne
- HVS

Qualitätsmanagement

Qualität wird monatlich gemessen und konsequent gesteuert

Bonus-Malus-System

Die Zustellqualität wird monatlich für jedes Empfangsdepot ausgewertet und bewertet.



KPI-Reporting



Monatliche Zustellquoten

Die Lieferperformance jedes Depots wird transparent ausgewertet.



Monatliche Umschlag-Scan-Quoten

Die Erfassungsqualität an den Umschlagpunkten wird regelmäßig überprüft.

Verbindliche Qualitätsregeln und Verstoß-Ahndung



Nicht zugestellte Servicesendungen



Fehlender POD-Upload



Transportgefährdungen



ADR-Verstöße

Kontrollen im Tagesgeschäft



Automatische Auffälligkeitsmeldungen

Auf Wunsch per E-Mail:
Bei Verzögerungen, Beschädigungen oder anderen Abweichungen kann das System automatisch per E-Mail informieren, einschließlich Auftrags- und Depotdaten.



Foto-Proof App

Wird eine Sendung als beschädigt gescannt, fordert das System vor der Fortsetzung des Prozesses zwingend ein Foto und an. Dieses wird automatisch im System hinterlegt.

① Jeder Schaden wird im zentralen Claim Manager erfasst, dem jeweiligen Depot zugeordnet und bis zur Regulierung lückenlos dokumentiert. Der aktuelle Bearbeitungsstand ist jederzeit nachvollziehbar – ohne Rückfragen per Telefon oder E-Mail.



① Interne Versicherungs-Lösung

Jedes Depot kann der SIM-CARGO-Versicherungslösung freiwillig beitreten: zu einem festen monatlichen Beitrag und mit einer Selbstbeteiligung von 250 Euro je Schadensfall.

Sendungsverfolgung, Status & Tracking

Transparenz für Sie und Ihre Kunden

- Zentrale Systemplattform, 24/7 verfügbar
- Jede Sendung ist über Statusmeldungen und den POD nachvollziehbar
- Einheitliche Barcodelabel sorgen für lückenlose Nachverfolgung im ganzen Netzwerk

🔍 **Abweichungen werden konsequent erfasst**

International auf demselben Niveau wie national

Auch bei internationalen Sendungen gibt es volles Track & Trace, automatische Statusübertragung und POD. Unsere internationalen Partner sind Vollpartner im System, keine externen Dienstleister.



UMWELT

CO₂-Emissionen je Sendung transparent dokumentiert

CO₂-Fußabdruck für jede Sendung!

- Emissionswerte direkt abrufbar
- Für eigene CO₂-Bilanzen nutzbar
- Konkrete Werte für Kunden & Verlader

🏆 **Messbares Verkaufsargument für Sie!**

sim cargo ermittelt den CO₂-Fußabdruck jeder Sendung und stellt die Emissionswerte über die Systemsoftware bereit.



Bessere Auslastung durch Bündelung

Gebündelte Mengen und gut ausgelastete Hauptläufe reduzieren die Umweltbelastung und verbessern die Wirtschaftlichkeit.

Kein Kilometer zu viel

Kurze Anfahrtswege und direkte TSP-Verkehre reduzieren unnötige Transportkilometer.

Kurze Wege zum Netzwerk

Die TSPs liegen im Durchschnitt weniger als 50 Kilometer vom nächsten Depot entfernt. Das verkürzt Vorläufe und spart Ressourcen.



DAS NETZWERK

So funktioniert das sim cargo Netzwerk

sim cargo verbindet die Leistungen unabhängiger Speditionen über definierte Rollen, feste Leitwege und gemeinsame Systemprozesse.

Jeder Partner bringt seine Stärke vor Ort ein

Abholung, Einspeisung, Umschlag oder Zustellung.

So entsteht Netzwerkleistung:

- 1. Regionale Stärke einbringen**
Die Partner übernehmen, abhängig von ihrer Rolle, Abholung, Einspeisung, Umschlag oder Zustellung.
- 2. Durchstrukturiertes System**
Definierte Umschlagpunkte, feste Leitwege und klare Zuständigkeiten sichern den Sendungslauf.
- 3. Gemeinsam Reichweite schaffen**
Die regionalen Leistungen der Partner verbinden sich zu einem Stückgutnetzwerk für Deutschland und Europa.



Das Netzwerk auf einen Blick

19

TSP

Strategisch platzierte Hauptumschlagpunkte bilden das operative Rückgrat des Netzwerks.

260+

Depots

Regionale Depots sorgen für Abholung, Einspeisung und Zustellung in Deutschland und Europa.

2

Märkte

Das Netzwerk verbindet den deutschen Kernmarkt mit zahlreichen europäischen Zielregionen.

Deutschland

13 TSPs und 180 Depots bilden eine starke operative Basis für nationale Stückgutverkehre und die Anbindung an europäische Relationen.

Europa

Rund 60 internationale Partner schaffen Zugang zu europäischen Beschaffungs- und Distributionsmärkten.

Deutschland: das operative Rückgrat des Netzwerks

13 TSPs bündeln die Warenströme

Strategisch platzierte Umschlagpunkte verbinden die deutschen Regionen und schaffen die Grundlage für leistungsfähige Hauptläufe.

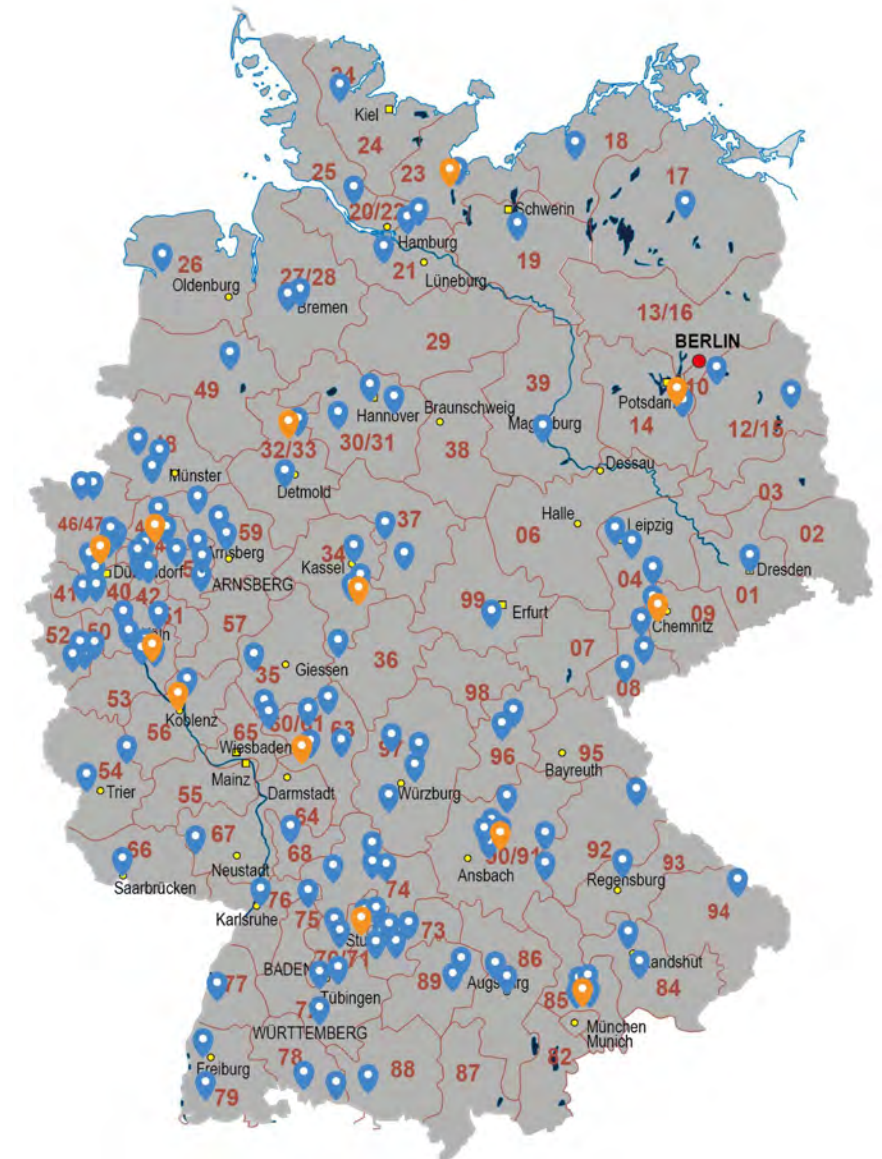
180 Depots sichern die regionale Präsenz

Davon übernehmen 95 Depots die Abholung und Zustellung in einem eigenen Gebiet.

Direkt mit Europa verbunden

Das deutsche Kernnetz ist an die europäischen Systempartner angebunden und ermöglicht durchgängige nationale und internationale Stückgutverkehre.

Ein dichtes deutsches Netzwerk verbindet regionale Stärke mit europäischer Reichweite.



**Ein Netzwerkzugang für
37 Empfangsländer**

19 TSP
Hauptumschlagpunkte

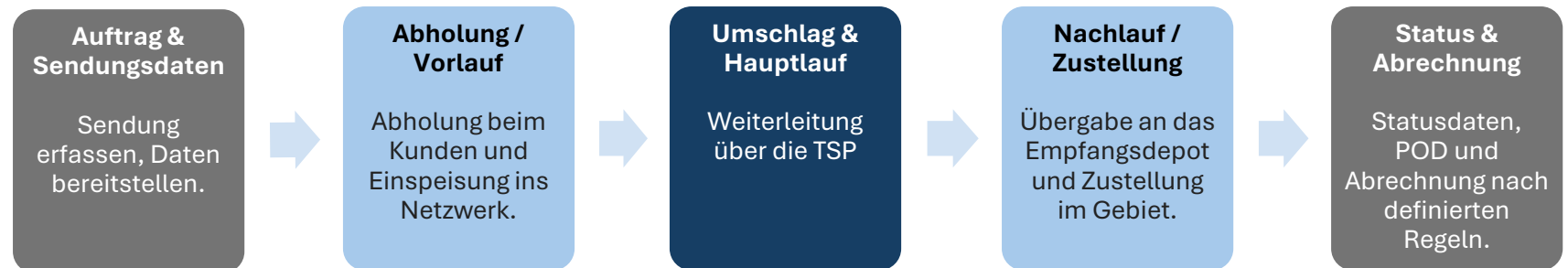
260+ Depots
Lokale Abdeckung

Vom Auftrag bis zur Zustellung: klare Zuständigkeiten in jedem Schritt

Jede Sendung läuft über definierte Leitwege, klare Zuständigkeiten und systemgestützte Statusdaten, vom Partner vor Ort bis zur Zustellung im Zielgebiet.

**Erfassen. Einspeisen. Weiterleiten.
Zustellen.**

Vom Auftrag bis zur Zustellung: der Sendungslauf



Klare Prozesse statt Einzelabstimmung bei jeder Sendung.

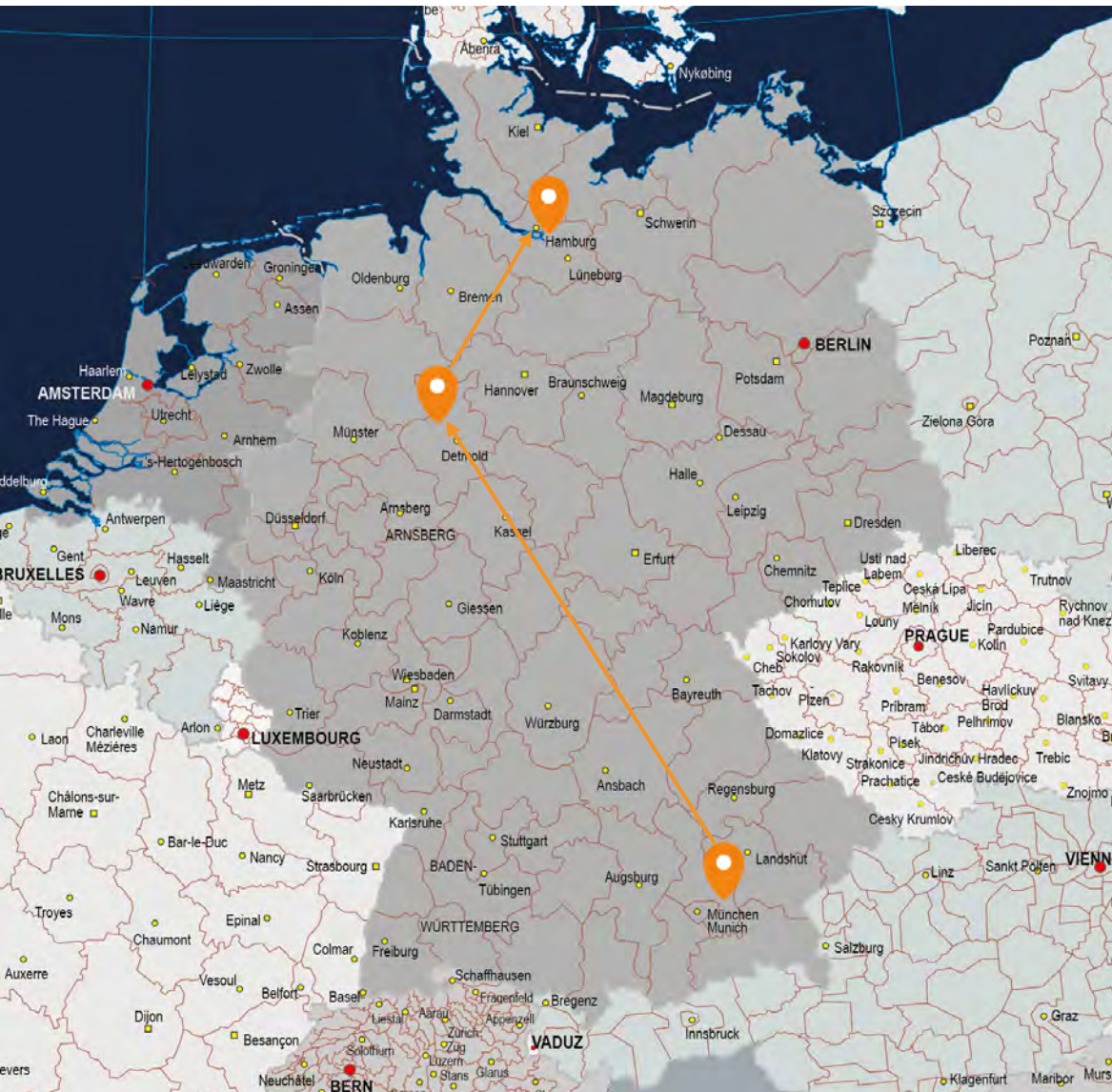


Über einen Zugangspunkt erhalten Sie den vollen Zugriff auf das komplette europäische Netzwerk.

Sendungsbeispiel

Spanien nach Dänemark über das sim cargo Netzwerk

Datum	Aktion	sim cargo Standort	Ort
05.06.	Abholung vor Ort	-	48001 Bilbao, ES
05.06.	Wareneingang	V-Depot 308	20303 Irún, ES
05.06.	Weiterleitung	V-TSP 48	20303 Irún, ES
05.06.	Weiterleitung	TSP 10	56070 Koblenz, DE
08.06.	Wareneingang	TSP 10	56070 Koblenz, DE
08.06.	Weiterleitung	E-TSP 32	32457 Porta Westfalica, DE
09.06.	Wareneingang	E-TSP 32	32457 Porta Westfalica, DE
09.06.	Weiterleitung	E-Depot 249	24976 Handewitt, DE
10.06.	Wareneingang	E-Depot 249	24976 Handewitt, DE
11.06.	Zustellung & POD	-	9240 Nibe, DK



Sendungsbeispiel

Innerhalb Deutschlands über das sim cargo Netzwerk

Datum	Aktion	sim cargo Standort	Ort
15.06.	Sendungsaufgabe	-	85716 Unterschleißheim
15.06.	Abholung	V-Depot 898	85716 Unterschleißheim
15.06.	Weiterleitung	V-TSP 26	85716 Unterschleißheim
15.06.	Wareneingang	V-TSP 26	85716 Unterschleißheim
15.06.	Weiterleitung	E-TSP 32	32457 Porta Westfalica
16.06.	Wareneingang	E-TSP 32	32457 Porta Westfalica
16.06.	Weiterleitung	E-Depot 620	20539 Hamburg
16.06.	Wareneingang	E-Depot 620	20539 Hamburg
16.06.	Zustellung & POD	-	22043 Hamburg

International stark: sim cargo Ibérica

Die Iberische Halbinsel zeigt exemplarisch, wie sim cargo internationale Relationen strukturiert aufbaut:

mit strategischen TSPs, lokaler Depotabdeckung und klaren Verbindungen in angrenzende Märkte.



Strategische Netzwerkpunkte

TSPs in Barcelona, Madrid und Irún schaffen die operative Basis für internationale Anbindung und nationale Verteilung.

Planbare Flächenabdeckung

Innerhalb Spaniens ermöglicht die Struktur eine Flächendeckung innerhalb von 48 Stunden.

Mehr internationale Anschlussfähigkeit

Die Anbindung an Spanien, Portugal, Balearen, Kanaren und Marokko erweitert die Möglichkeiten für Systempartner und Kunden.

Im Herzen Europas: sim cargo Österreich

Österreich ist durch seine Lage zwischen Deutschland, Italien sowie Mittel- und Südosteuropa ein essenzieller Bestandteil des SIM CARGO Netzwerks.

mit strategisch gelegenen TSPs, lokaler Depotabdeckung und klaren Verbindungen in viele angrenzende Märkte.

Strategische Netzwerkpunkte

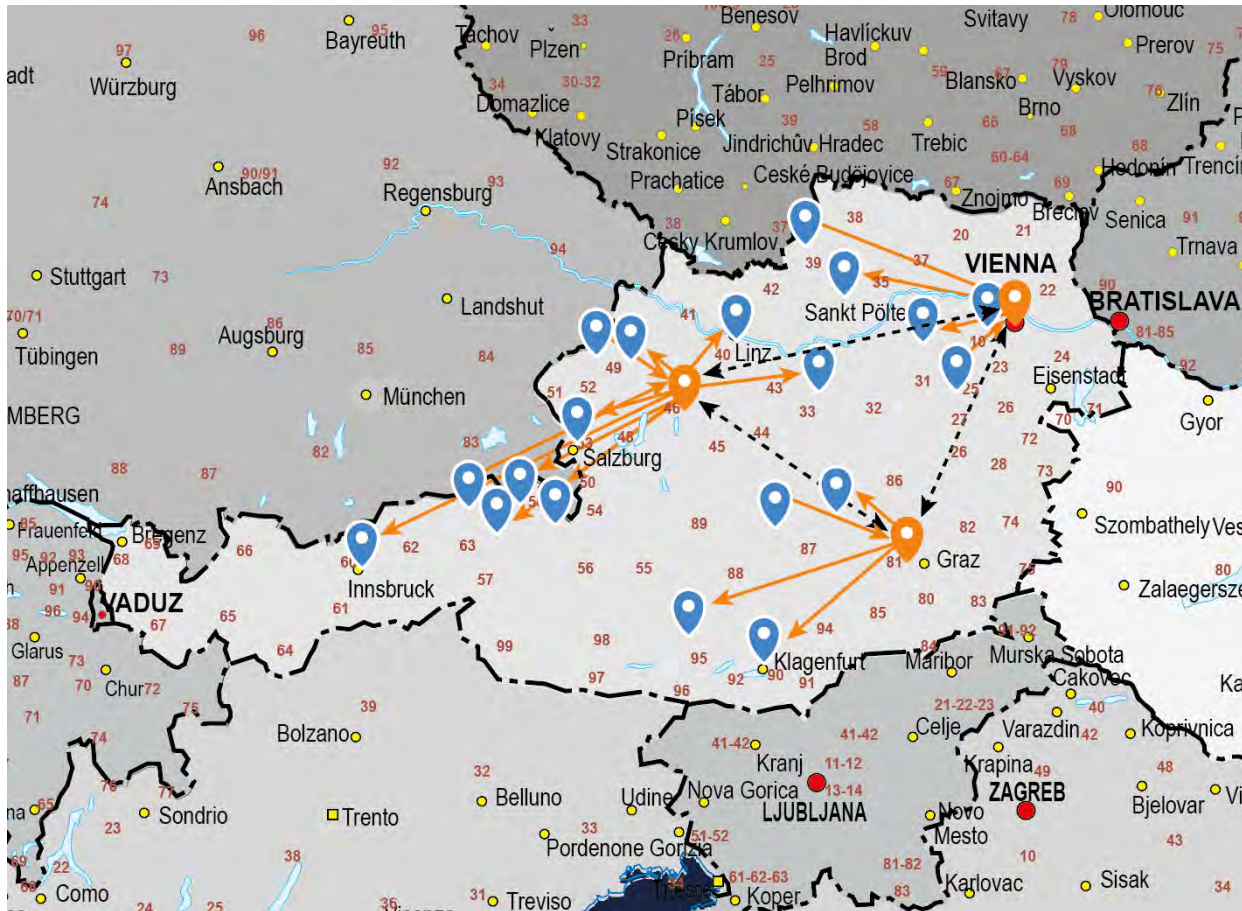
Die TSPs im Raum Wien, Graz und Gmunden bündeln die regionalen Sendungsmengen und führen sie den nationalen und internationalen Verkehren zu.

Kurze Wege im Land

16 Depots gewährleisten eine zuverlässige regionale Abholung und Zustellung sowie die schnelle Anbindung an das europäische Netzwerk.

Verbindung zu den Nachbarmärkten

Über Österreich entstehen direkte Verbindungen nach Deutschland, Italien sowie in die Märkte Mittel- und Südosteuropas.



Regionale Dichte

Kurze Wege. Spürbarer Vorteil.

Kurze Anfahrt zum Umschlagpunkt



Die Dichte TSP- und HUB Struktur hält den Weg zur Einspeisung kurz. Das senkt die Vorlaufkosten spürbar.

Flexibilität für Einspeiser



Bei schwankendem Tagesvolumen ist keine tägliche Anlieferung nötig. Reine Einspeiser passen ihre Einlieferung an ihr Tatsächliches Aufkommen an.

Schnelle Auskunft



Fragen zu einer Sendung werden zeitnah beantwortet, auch bei Sendungen ins Ausland, ohne tagelanges Warten auf Ihre Rückmeldung.

i Palettenkonto

Jeder Palettentausch wird tagesaktuell und transparent auf Ihrem persönlichen Palettenkonto verbucht. Sie haben somit volle Kontrolle und minimalen Verwaltungsaufwand.

Verlässliche Abläufe brauchen drei Grundlagen



Feste Strukturen

Definierte Rollen und Zuständigkeiten schaffen einen einheitlichen Ablauf über alle beteiligten Partner hinweg.



Definiertes Routing

Feste Leitwege steuern den Sendungslauf systemgestützt und nachvollziehbar.



Standardisierte Abwicklung

Gemeinsame Prozesse und Datenstandards sichern eine einheitliche Bearbeitung im gesamten Netzwerk.

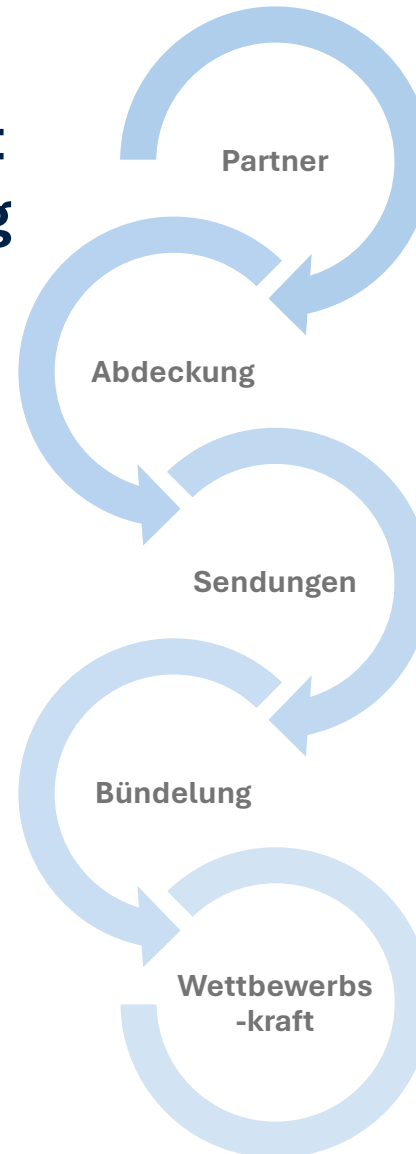
DER NETZWERKEFFEKT

Dichtere Abdeckung stärkt Relationen und Auslastung

Je dichter das Netzwerk, desto stärker der Nutzen

sim cargo lebt von der Leistungsfähigkeit seiner Partner. Je mehr starke Spediteure teilnehmen, desto besser lassen sich Sendungen bündeln, Relationen verdichten und Vor- und Nachläufe effizient organisieren.

Das stärkt nicht nur sim cargo als System, sondern jeden einzelnen Partner im Wettbewerb.



Netzwerkeffekt für alle Beteiligten

Mehr Partner

führen zu mehr regionaler Abdeckung.

Mehr Sendungen

führen zu besserer Bündelung.

Bessere Bündelung

führt zu effizienteren Hauptläufen.

Effizientere Hauptläufe

stärken die Wettbewerbsfähigkeit des gesamten Systems.

Gemeinsam entsteht die Systemkraft, die einzelne Spediteure allein kaum aufbauen können.

Ihre mögliche Rolle im sim cargo Netzwerk

Abhängig von Region, Infrastruktur, Sendungsmengen und Kapazitäten kommen unterschiedliche Aufgaben im Netzwerk infrage. Gemeinsam prüfen wir, welche Rolle operativ und wirtschaftlich zu Ihrem Unternehmen passt.

i Operativ spricht sim cargo von VDepot, EDepot, TSP und Systemzentrale. Für die Partneransprache übersetzen wir diese Funktionen hier in verständliche Rollen.

Mögliche Rollen

Regionaler Gebietspartner

Sie übernehmen Abholung und Zustellung in einem definierten Gebiet und bringen Ihre regionale Leistungsfähigkeit in das Netzwerk ein.

Einspeisender Partner

Sie speisen eigene Sendungen in das Netzwerk ein und erweitern Ihr Angebot um nationale und europäische Stückgutrelationen.

Empfangender / zustellender Partner

Sie übernehmen Sendungen aus dem Netzwerk und stellen diese in Ihrem Zustellgebiet zu.

Strategischer Systempartner

Sie bringen Gebiet, Mengen und operative Strukturen langfristig in die Weiterentwicklung des Netzwerks ein.

TSP Betreiber

Sie betreiben einen regionalen Umschlagpunkt, bündeln Sendungsmengen und übernehmen eine zentrale Funktion in den Hauptlauf- und Gateway-Verkehren.

Welche Rollen gibt es im Netzwerk?

Rolle	Aufgabe	Bedeutung für den Partner
Systempartner / Depot	Regionaler Partner im Netzwerk	Bringt eigene regionale Stärke ein und profitiert vom Gesamtsystem
VDepot / Versanddepot	Speist Sendungen aus der eigenen Region ins Netzwerk ein	Kann Kunden nationale und europäische Stückgutlösungen anbieten
EDepot / Empfangsdepot	Übernimmt Sendungen aus dem Netzwerk und stellt sie zu	Erhält zusätzliche Mengen für das eigene Zustellgebiet
TSP	Bündelt, sortiert und leitet Sendungen weiter	Sorgt für strukturierte Hauptläufe und planbare Übergaben
sim cargo Systemzentrale	Stellt Struktur, IT, Prozesse, Regeln und Clearing bereit	Schafft einheitliche Standards und geregelte Zusammenarbeit

Kundenschutz durch faire Regeln

Ihre Kunden bleiben Ihre Kunden

Kundenbeziehungen bleiben geschützt. Das Netzwerk stärkt nur Ihr Geschäft.

Ihr Gebiet ist planbar

Definierte Zustellgebiete schaffen Klarheit und Sicherheit für Ihre regionale Entwicklung.

Partnerschaft auf Augenhöhe

sim cargo versteht sich als Systemgeber und Partner, nicht als Wettbewerber.

Transparente Spielregeln

Klare Rollen, Prozesse und Vereinbarungen bilden die Basis für langfristige Zusammenarbeit.



Gesteuert. Geregelt. Fair abgerechnet.

Die **Systemzentrale** steuert Netzwerkstruktur, Hauptlauflinien, Prozesse und Regelwerk, damit aus vielen Partnern ein verlässliches System wird.

Systemzentrale



Beirat

Der **Beirat der** Systempartner vertritt die Partnerinteressen und bringt die Netzwerkperspektive ein.

Klare Regeln & Standards

Definierte Rollen, Abläufe, Tarife und Zuständigkeiten schaffen Transparenz und Planungssicherheit für alle Beteiligten.

Sie wählen den Beirat und können sich auch selbst aktiv zur Wahl aufstellen!

Zentrales Clearing

sim cargo übernimmt die systemweite Abrechnung aller Sendungen. Sämtliche Leistungen werden auf Basis vordefinierter Tarife und Gebühren zentral verrechnet. Die Zentrale erstellt leistungsbezogene Rechnungen und Gutschriften für sämtliche Partner. Das reduziert den Aufwand im eigenen Betrieb und sorgt für eine transparente, nachvollziehbare und faire Abwicklung innerhalb des Netzwerks.

Mehr als ein Netzwerk: **Eine Gemeinschaft!**

sim cargo lebt nicht nur von Prozessen und IT.

Der eigentliche Erfolgsfaktor sind die Menschen hinter dem Netzwerk. Regelmäßiger persönlicher Austausch, gemeinsame Veranstaltungen und die aktive Zusammenarbeit schaffen Vertrauen, fördern neue Ideen und stärken die Partnerschaft weit über das operative Tagesgeschäft hinaus.



Persönliche Kontakte

Regelmäßige Veranstaltungen schaffen Vertrauen und direkte Ansprechpartner im gesamten Netzwerk.



Erfahrung teilen

Profitieren Sie vom Austausch mit mittelständischen Speditionen aus Deutschland und Europa.



Aktiv mitgestalten

Als Systempartner bringen Sie Ihre Erfahrungen ein und gestalten die Zukunft des Netzwerks aktiv mit.



Gemeinsam weiterentwickeln

Neue Ideen, Anforderungen und Entwicklungen entstehen zusammen mit den Netzwerkpartnern.



Physisch stark. Digital angebunden.

sim cargo verbindet Partner-TMS, Statusdaten, POD, Dokumente und Netzwerkprozesse in einer zentralen Systemplattform.



Spediteur-Plattform

EQSped bündelt Sendungsdaten, Statusinformationen, PODs und Dokumente in einer zentralen Systemplattform.



Schnittstellenfähigkeit

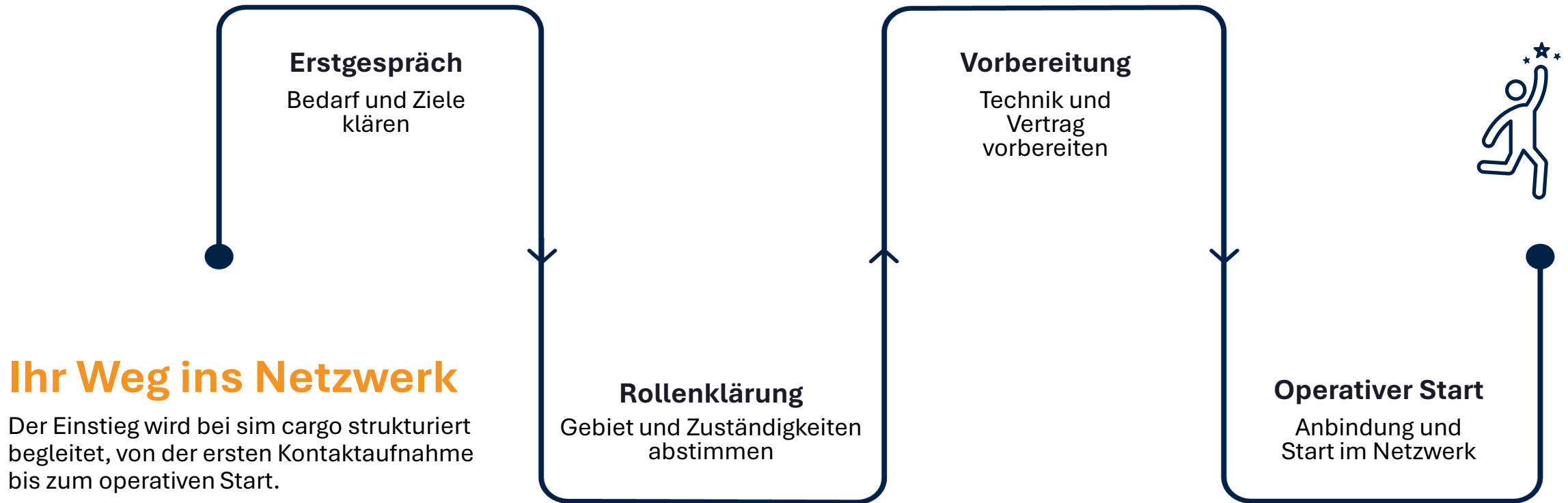
Partner-TMS, ERP- und Telematiksysteme können per API, EDI oder Dateiübertragung angebunden werden.



Tracking & Statusdaten

Alle Transportschritte werden statusbasiert dokumentiert und für berechnigte Partner nachvollziehbar gemacht. Abliefernachweise werden digital übertragen oder gescannt archiviert und den beteiligten Depots bereitgestellt.





Ein kurzfristiger Start ist möglich, wenn die operativen, technischen und vertraglichen Voraussetzungen erfüllt sind. Wir prüfen gemeinsam, was für Ihr Unternehmen passt.

Ihr Netzwerk-Fit: vier Fragen für den Einstieg

Gemeinsam prüfen wir, welche Rolle Ihr Unternehmen im sim cargo Netzwerk übernehmen kann und welcher Einstieg sinnvoll ist.

1

Region & Gebiet

In welchem Gebiet sind Sie aktiv? Welche Kapazitäten oder regionalen Stärken können Sie ins Netzwerk einbringen?

2

Sendungsvolumen

Welche Stückgutvolumen bewegen Sie aktuell - national und international?

3

Relationen & Ziele

Welche Relationen bedienen Sie heute und welche möchten Sie künftig erschließen?

4

Partnerrolle & Technik

Welche Partnerrolle passt zu Ihrer Struktur?
Welche IT-Systeme sind bei Ihnen im Einsatz?

Sie möchten wissen, ob sim cargo zu Ihrem Unternehmen passt?

In einem unverbindlichen Erstgespräch klären wir gemeinsam:

- welche Partnerrolle zu Ihrer Struktur passt
- welche Regionen und Relationen relevant sind
- welche Voraussetzungen für den Einstieg nötig sind
- welcher Zeitplan realistisch ist

Kein Standardangebot, sondern ein offenes Gespräch darüber, was für Ihr Unternehmen innerhalb des sim cargo Netzwerks möglich ist.

Jetzt Gespräch vereinbaren:



Julian Loth

Managing Director

Tel. +49 2642 9937-548

J.Loeth@simcargo.eu